

## Compte-rendu de la réunion du Conseil d'Administration du lundi 16 octobre 2019

Lieu : Maison des Associations, 05400 Veynes

**Présents** : Jean-Emmanuel GUIGNARD-FIRATO, Hans PENNINGA, Laure PICARD du CHAMBON, Anne-Marie GROS, Olivier STRENS, Patrick TABOURET, Noé JANDARD (au téléphone)

**Absente** : Fabienne BERTRAND-LARD

**Absente non excusée** : Béatrice RAMOS

La réunion débute à 19h40.

### A) Approbation des PV du 28 août et du 30 septembre

Les PV des réunions du CA du 28 août et du 30 septembre sont approuvés à l'unanimité

Pour des raisons pratiques, Noé assistant à la réunion par visioconférence puis par téléphone, nous abordons en premier le sujet sur lequel il s'est penché (point J de l'ordre du jour)

### J) BADMANIA et éventuel partenariat

Suite à la réalisation d'un maillot pour 16 joueurs du club, à un prix spécial avec un marquage offert, Noé a entamé avec Julien Machurot de Badmania une réflexion sur un partenariat éventuel. Noé a reçu un projet de contrat (que nous n'avons malheureusement pas eu pour lecture avant la réunion). Il ressort que dans le cadre d'un engagement sur 2 ans le club bénéficierait de réductions sur les textiles, les bons d'achat et les lots de récompenses. En contrepartie le club devrait faire de la publicité pour Badmania auprès des adhérents, mettre leur logo sur notre site, sur la manche de maillots, les courriers, etc. etc. Voici l'extrait de l'accord de partenariat à ce sujet :

#### Engagements de Badmania

- Remise de 20% sur le prix public pour tous vos adhérents (hors balles et volants) sur toutes les marques
- Projet textile : 1 marquage monochrome offert dès 20 pièces de la gamme club achetées (+ prêt de textile d'essayage)
- 20% de remise sur les lots pour les tournois y compris coupes et médailles, hors volants
- 40% de remise quantitative sur les bons d'achats pour les tournois (100€ de bons d'achats achetés = 40€ de bons d'achats offerts)

#### Vos engagements

- Faire apparaître Badmania.fr sur l'équipement des équipes d'interclubs, sur les documents internes et externes du club (courrier, site internet, plaquettes, affiches et convocations de tournoi).
- Que les encadrants fassent la promotion de Badmania auprès de leurs adhérents.
- Diffuser les offres promotionnelles de Badmania auprès de ses adhérents.
- Veiller à ce qu'aucun prescripteur d'une marque ou d'une société concurrente ne puisse communiquer auprès des adhérents du club.

Pour ce qui est des volants, Badmania propose notamment des volants plumes Li-Ning A+60 en tubes de 15 pour 16,50 € (prix public 20,50 €) qui pourraient nous intéresser.

Il est bien évident que le club doit mûrement réfléchir avant de s'engager dans quoi que ce soit. Laure explique que le club coopère avec +2Bad même s'il n'a pas signé de partenariat officiel. Il s'agit plutôt d'un contrat tacite.

Elle ajoute que +2Bad/Philippe Jacquin accorde toujours le prix de gros lorsque nous achetons des volants même en

petite quantité, il nous les apporte lors de stages ou sur des tournois, il nous fait également une remise sur les bons d'achat que nous offrons en récompense aux vainqueurs et finalistes du Bad' in Buëch. Il tient le stand de cordage pendant le week-end du Bad' in Buëch et nous organise des stages depuis 2 ans à raison de 2 ou 3 par an.

(Chacun doit savoir qu'il est assez compliqué de trouver une société qui accepte de se déplacer pour tenir un stand chez nous. Toutes préfèrent se rendre sur des tournois plus renommés)

Par loyauté envers +2Bad, il est par exemple impensable d'acheter des bons d'achat à Badmania alors que Philippe Jacquin tient le stand +2Bad sur le Bad' in Buëch. Et les vainqueurs ne pourraient rien acheter à +2Bad avec des bons de Badmania !

Patrick demande à Noé de se renseigner auprès de Badmania pour savoir s'ils peuvent tenir un stand sur un tournoi et nous organiser des stages. Savoir s'ils doivent être payés pour cette prestation et si d'autres frais s'ajoutent (déplacement, hébergement par exemple).

Une fois tous ces éléments connus nous serons en mesure de rediscuter d'un partenariat.

## **B) Point sur les essais, les adhésions, utilisation des créneaux**

Essais : 22 personnes sont venues participer à 10 séances d'essai.

Parmi elles 3 étaient d'anciens joueurs/joueuses s'étant arrêtés pour diverses raisons et qui se sont rapidement réinscrits. 7 nouveaux joueurs se sont inscrits à l'issue des essais. 3 autres vont apporter leur dossier d'inscription dans les jours à venir

Adhésions : le club compte à ce jour 45 inscrits et 3 joueurs extérieurs. Une demi-douzaine d'anciens devrait se réinscrire prochainement

Pour que les adhésions arrivent plus rapidement nous pourrions peut-être nous inspirer du club de Gap qui augmente ses tarifs de 10 € après le 30 septembre... Une piste ?

Créneaux : les créneaux connaissent une affluence variable, peu de joueurs restent tard.

Le premier entraînement de Jean-Emmanuel hier soir a attiré 4 nouveaux qui ont beaucoup apprécié. Le créneau du dimanche est peu fréquenté faute d'une bonne organisation pour l'ouverture, qui suppose une récupération des clés le samedi à la pharmacie. Il faut voir à mieux anticiper.

## **C) Ressenti de chacun de son rôle/sa fonction au CA**

En ce début de saison il est important de connaître le ressenti de chacun au sein du nouveau CA.

Nous ne sommes malheureusement pas au complet ce soir (7 membres sur 9)

Patrick regrette de ne pas disposer de plus de temps mais ne rechigne pas à une tâche. Il s'est d'ailleurs lancé dans la réalisation d'un projet d'affiche pour le tournoi amical.

De son côté Noé apprécie les échanges au cours des réunions et est plutôt content de cette expérience. Il se réjouit que nous soyons 9 au CA.

Anne-Marie a été très prise par son travail et n'a pas encore pu s'investir comme elle l'aurait souhaité.

Laure constate que bien que nous soyons plus nombreux au CA, rien n'a vraiment changé par rapport à la saison précédente pour elle et pour le trésorier et regrette le manque d'initiative et de réactivité général. Hériter en outre de l'organisation d'un tournoi à une période où la saison doit être lancée n'est vraiment pas idéal et a rajouté des tâches à ceux qui n'en manquent pas. Elle reconnaît avoir du mal à demander de l'aide car elle s'attend toujours à ce que certains se proposent spontanément. Comme chaque année à la même époque, à chaque séance Laure fait de l'administration (registre d'essai, dossier d'inscription, accueil des nouveaux, informations sur les tournois, distribution de raquettes aux nouveaux etc.) tandis que tout le monde joue. Il lui est ensuite très difficile de s'insérer sur un terrain. Ainsi la semaine dernière elle n'a pas eu l'occasion de s'entraîner alors qu'elle partait au tournoi de Digne (seule représentante de Veynes avec Céline) le week-end et elle est très déçue de l'attitude de certains qui se croient trop forts pour s'abaisser à jouer avec des moins bons. Même s'il s'agit d'un problème récurrent il est inadmissible et le président se doit d'intervenir.

Faute de volontaire, Laure s'est aussi occupée depuis la rentrée et jusque début octobre de l'ouverture du gymnase et souhaiterait enfin être déchargée de cette tâche. Les 4 ou 5 personnes qui l'attendent systématiquement devant la porte pourraient s'arrêter à la pharmacie qui est sur leur chemin pour prendre les clés ...

Les préparatifs du tournoi amical du 3 novembre devraient être l'occasion pour chacun de s'investir. Cette expérience servira pour le Bad' in Buëch dont nous devons commencer à nous occuper dès novembre, d'autant que nous l'organisons plus tôt cette saison (25 et 26 avril 2020) ...

#### **D) Point sur les inscriptions au tournois des Potes-iront au Bad**

Pour l'instant 15 personnes se sont inscrites sur Badiste. Lors du tournoi de Digne, Laure a donné des affiches à différents clubs (Sisteron, Laragne, La Bâtie Neuve et Digne)

Nous décidons que le tarif de 5 € s'appliquera à tous les joueurs, même les Veynois, même s'ils apportent quelque chose pour le repas.

Olivier a vu qu'il fallait une courge de 2 kg pour faire 2 litres de soupe. Pour réchauffer la soupe, Anne-Marie propose de prendre ses bacs de bain-marie dont elle se sert pour les légumes au marché de La Bâtie Montsaléon.

Une fois les inscriptions closes nous calculerons le nombre de litres de soupe nécessaires et Olivier saura combien de courges/potimarrons distribuer aux cuisiniers.

Laure dresse une liste Qui apporte Quoi pour les Veynois.

A l'accueil à la table de marque, nous mettrons du maquillage à disposition de ceux qui souhaiteraient se grimer pour l'occasion. Anne-Marie ira acheter du maquillage noir, blanc, rouge au magasin Jour de Fête à Gap.

Nous ne ferons pas de nouvelle réunion spéciale mais prendrons quelques minutes lors des séances pour faire les mises au point (notamment sur l'organisation du repas, les courses, les récompenses)

#### **E) Semaine de la convivialité (du 9 au 14 décembre)**

Nous allons laisser les autres clubs haut-alpins se proposer, nous sommes suffisamment occupés ...

#### **F) Point sur les volants**

Les volants hybrides FC Forza sont satisfaisants pour l'entraînement. Nous en commanderons à Philippe Jacquin qui les apportera mi-novembre au stage.

Pour les volants en plumes, les Victor 5 ne sont pas mauvais, même si jugés un peu secs. Nous pourrions tester les volants de Décathlon à 15 €. Jean-Emmanuel passera en prendre.

#### **G) Organisation d'un stage de perfectionnement**

Après avoir comparé les différents plannings (occupation du gymnase, planning de Philippe et planning des tournois ou formations sur Paca) et rencontré Gilles (du karaté) Laure a réussi à obtenir le week-end du 16-17 novembre que le karaté rendait. Elle a réservé le gymnase auprès de l'OMS.

Le stage du samedi après-midi serait destiné aux jeunes (15 h-19 h avec pause goûter) et le dimanche de 9h30 (café d'accueil à 9h) à 15 h (avec pause déjeuner) aux adultes.

Hans suggère que le club paie le stage pour les jeunes veynois. Pour le stage pour adultes le tarif habituel de 20 € par personne s'appliquerait.

Laure prépare les feuilles d'inscription à afficher au club.

#### **H) Interclubs**

Il nous faut décider avant la fin du mois si nous allons engager une équipe. Il est possible d'engager une équipe hommes, ou une équipe mixte. Deux niveaux : équipe 1 niveau fort jusqu'à P12, niveau 2 de P10 à NC.

Le plus compliqué consiste surtout à trouver un capitaine. Ce serait dommage de ne pas être présents cette année encore car les Interclubs sont une expérience de convivialité unique. Il va falloir communiquer avec les adhérents !

### I) Collecte de volants usagés

Projet de recyclage des volants intéressant que nous allons soutenir en acquérant une boîte qui sera disponible au mois de janvier au prix de 27 € ou 28 €. Le club va passer commande.

### J) Questions diverses

1 BADMANIA et éventuel partenariat : le sujet a été traité dès le début de la réunion

2 Usage de WhatsApp : jusqu'à présent cet outil a été assez mal utilisé pour l'ouverture du gymnase alors que c'est l'occasion idéale pour échanger rapidement et agir. Il a toutefois permis de communiquer sur l'affiche. La valeur ajoutée de WhatsApp par rapport aux SMS reste encore à démontrer ...

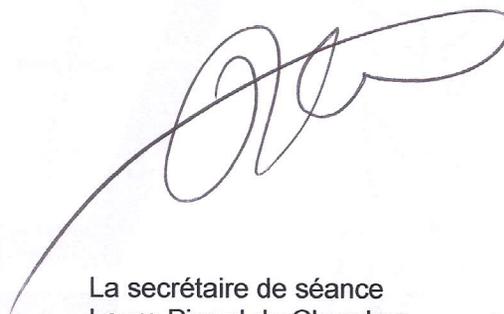
### K) Prochaine réunion

Nous fixons la prochaine réunion du CA au mercredi 20 novembre

La réunion est levée à 22h11



Le président  
Jean-Emmanuel Guignard-Firato



La secrétaire de séance  
Laure Picard du Chambon